## 🛚 契(ちぎり)通信 VOL.18

2007年6月28日発行 株式会社 チキリ 社長室編集

「ラニーニャ

が発生してい

―沖で海面水温が下が

## なんだ・かんだ

ここ最近大企業を中心に多くの企業の業績好調が伝えられてい ます。業界横並びの好景気というモノではなく、個々の企業の持 てる力による格差が生じています。我々中小企業もどの業界に属 しているのかと言うことではなく、特徴ある商品を持っているか。 どの企業をお客様としているかが分かれ目になっています。それ でも、総じてかつてのどん底の状態を這い出して、枕を高くして 眠ることができる状況になっているように感じます。

常に気になるのはアメリカの景気動向です。「アメリカがくし ゃみをすると日本は風邪をひく。」 アメリカは、住宅の価格上昇 による資産価値の上昇で借金をして消費を拡大。世界中の製品を 消費してくれています。この住宅バブルは既に緩やかな減速を始 めているとのことですが、はじけずに細く長く続いてくれるのを 祈っています。

そんな中、先日この構図に変化が出てきているのではないかと いう新聞記事が出ておりました。

アメリカの経済が減速傾向にある中、世界経済が安定を保って いる理由として、アメリカの消費に代わる景気のリード役が育ち 始めているからだといいます。それは中国・インド・ロシア等の BRICsそしてそれに続くと言われているVISTA(ベトナ ム (Vietnam)、インドネシア (Indonesia)、南アフリカ (South Africa)、トルコ (Turkey)、アルゼンチン) が急激な経済成長を 遂げているからだそうです。90年代には三割程度にしか過ぎな かった先進七カ国以外の新興・途上国の世界経済に占める比率が 四割近くまで上昇しているということです。

記事には、米国経済に依存した世界経済の不均衡是正につなが る望ましい軌道修正であるが、米消費に匹敵するような本格的な 消費エンジンになるにはまだ、時間が掛かると結んでいました。

毎年二桁の経済成長を続けている中国も、オリンピック・万博 という特需という部分もあり、土地も株もバブル状態にあるよう に思われます。政府が統制しているとはいえ、調整しきれなくな った時にどうなるか?今でも加熱した景気を抑えられず、インフ レが加速しています。利上げが行われ消費者の購買意欲を低下さ せて景気の減速へつながる可能性があるということです。

他の新興諸国も手放しで良い状態だとは思えません。今年いっ ぱいは何とか乗り切れるとしても来年以降、我々のような地方の 中小企業がどの様に経営の舵取りをしていけばよいのでしょう か。グローバル化?ネット販売?五里霧中の中更なる模索を続け ていかなければなりません。「あ~、神よ我に光を」



ましたが、 以前本通信で書きました 梅雨が季語の6月。 が この時期に発生すると、 今年は雨の少ない梅雨になりそうです ラーニ

飛び交う時でも、渇水の経験を-川」の湧き水を水源としており、 が少ないのでしょうか?自然は本当につかみ所が無く怖い 足に苦しむ地域の方には申 こにきて梅雨の雨も少ないとなると、 **夏になる可能性があるとのことです。** 私の住んでいる町で 渇水の経験をしたことがありません。 し訳ありませんが、 富士山の恵みの水である、 梅ル 夏場の水不足が 昨年は雪も少なく、 雨明けが早まり

代表取締役 何故調度良いという事 で水不足のニュースが 本当にありが

> 員 退 職 **ത** お 知 b 廾

美座 紘

今回は残念な報告をしなければなりません。

建創グループの「美座紘」がこの6月をもちまして退職す ることになりました。

55歳で中途採用として入社し、一端定年で退職したのち、 ■ そのまま嘱託として2年弱、通年で約7年間弊社に勤めても らいました。

学校を卒業して以来ずっと建築畑を歩いて来て、非常に優 秀な建築の技術者でした。1級建築施工管理技士を始め多く の建築の資格を持ち、現場経験も多く、お客様からの信頼は もとより、弊社の若手に対しても厳しくそしてしっかりと指 導・教育してくれました。業者へも時には厳しく、時には温 情を持って接しており、元請けの現場管理者とはこうあるべ きだという人でした。また、勉強熱心で、専門外の土木のこ とも誰に教わるでもなく、独学で勉強してお客様に情報提供 していました。

7年間、色々なことを教えてもらいました。感謝の気持ち でいっぱいです。今後は健康に留意してセカンドライフを楽 しんでもらいたいと思います。

美座抜けた穴は大きいですが、後任は土橋マネージャーと 野毛が主に対応させて頂きます。

今後とも宜しくお願い申し上げます。

## 正社員募集

- 下記の仕事について各1名、やる気のある方を求めています。
  - 1. 産業資材販売の営業(主に工場向けの営業をします) 出来れば20歳代半ばの、前向きな人を求めています。
  - 2. 建築の管理技術者
- 建築に従事されていた経験者の方、また、経験はなくとも興味のある方。 詳しくは、弊社採用担当(服部)まで右記の電話・メールでお尋ね下さい。 ご本人からの問い合せはもちろん、ご関係の方からのご推薦もお願い致します。

本レターのご提供に付きまして、ご不要・ご迷惑という方に付き ましては、その旨ご一報頂きたいと思います。次回からの発送を 中止させて頂きます。

> 株式会社 チキリ 静岡県駿東郡清水町卸団地 73

Tel 055-971-9610 Fax 055-973-1534

E-mail gen@chikiri.com URL http://www:chikiri.com/